

Vertrieb kommt nicht von vertreiben

Ein außergewöhnliches Vertriebsseminar mit Frank Astor

In diesem außergewöhnlichen Vertriebsseminar spielt Frank Astor als Einstieg sein Vertriebskabarett „Was Sie schon immer über Kundenorientierung vergessen wollten“. Durch den humorvollen Einstieg entsteht eine kreative, lockere Atmosphäre, in der Sie einmal auf unkonventionelle Weise,

die eigenen Verhaltensmuster Ihres Vertriebs- und Marketingverhaltens untersuchen können!

Der Trainer: Frank Astor ist gelehrter Kaufmann und seit über 25 Jahren als Schauspieler, Kabarettist, Regisseur, Coach und Trainer für Führungskräfte tätig.

1. Was nehmen Sie mit?

- Humorvolle Selbstbespiegelung durch das Vertriebskabarett „Was Sie schon immer über Kundenorientierung vergessen wollten“
- Differenzierte Standortbestimmung.
- Bewusstheit entwickeln durch Feedback professioneller Gleichgesinnter.

2. Erfolgreich verkaufen

Was bedeutet das?

3. Das Beste zum Schluss – Ausklang

Eigenes Marketingprofil erarbeiten und visualisieren.

